

Finalidad

Este documento le proporciona información fundamental que debe conocer sobre este Producto de inversión. No se trata de material comercial. Es una información exigida por ley para ayudarle a comprender la naturaleza, los riesgos, los costes y los beneficios y pérdidas potenciales de este Producto y para ayudarle a compararlo con otros Productos.

Producto

Loomis Sayles Global Allocation Fund Un Subfondo de Natixis International Funds (Lux) I N/A (EUR) (ISIN: LU2596536818)

Este Producto está gestionado por Natixis Investment Managers International, que forma parte del Grupo BPCE, que está autorizado en Francia y regulado por la Autorité des Marchés Financiers. Este Producto está autorizado en Luxemburgo y está regulado por la Commission de Surveillance du Secteur Financier. Para obtener más información sobre este Producto, consulte www.im.natixis.com o llame al +33 1 78 40 98 40.

El presente documento de datos fundamentales es exacto a 29/08/2025.

¿Qué es este Producto?

Tipo Este Producto es un Fondo OICVM. Este Producto es un Subfondo de una «société d'investissement à capital variable» de Luxemburgo. El Producto se rige por la parte I de la Ley de Luxemburgo de 17 de diciembre de 2010 en su versión modificada.

Plazo Este Producto no tiene una fecha de vencimiento específica. Sin embargo, este Producto podría disolverse o fusionarse; en cuyo caso se le informará por cualquier medio apropiado aprobado por el reglamento.

Objetivos El objetivo de inversión del Producto es rentabilizar la inversión, tanto con la obtención de ingresos como a través de la revalorización del capital. Este Producto puede no ser adecuado para inversores que tengan previsto retirar su dinero en un plazo inferior a 5 años.

- El Producto no se gestiona con relación a ningún índice específico. Sin embargo, a título meramente indicativo, la rentabilidad del Producto podrá compararse con el MSCI All Country World Index (rendimiento neto) («índice principal») o con una combinación de un 60 % del MSCI All Country World Index (rendimiento neto) y un 40 % del Bloomberg Global Aggregate Bond Index («índice secundario»). En la práctica, es probable que el Producto mantenga en cartera valores que forman parte del índice secundario (directa o indirectamente); sin embargo, no está limitado por los índices de referencia y, por consiguiente, puede desviarse significativamente de ellos.
- El Producto se gestiona de forma activa, y su asignación se realiza entre valores de renta variable y renta fija en función de la evaluación por parte del gestor de inversiones de las condiciones actuales del mercado y las oportunidades relativas dentro de cada clase de activos, entre otros factores. A la hora de decidir qué valores de renta variable comprar y vender, el gestor de inversiones trata de mantener sociedades de buena calidad con valoraciones atractivas y potencial para aumentar su valor intrínseco a largo plazo. Para determinar el valor intrínseco de una sociedad, el gestor de inversiones utiliza el análisis de flujo de caja descontado, entre otros métodos. A la hora de decidir qué valores de renta fija comprar y vender, el gestor de inversiones trata de invertir en valores que, a su juicio, están infravalorados y tienen potencial de subir de calificación crediticia, por lo que la cartera puede incluir valores con una calificación inferior al grado de inversión.
- El Producto invierte principalmente en valores de renta variable y de renta fija de todo el mundo. Aunque el Producto puede invertir hasta el 100 % de su patrimonio neto en valores de renta variable o renta fija, se espera que, en condiciones normales de mercado, invierta entre el 50 % y el 70 % en valores de renta variable, y entre el 30 % y el 50 % de su patrimonio neto en valores de renta fija. El Producto invierte al menos dos tercios de su patrimonio neto en valores de todo el mundo, incluidos de mercados emergentes. Entre los valores pueden incluirse valores de renta variable, títulos de renta fija, instrumentos titulizados y fondos de inversión cerrados. No se espera que la exposición a fondos de inversión inmobiliaria supere el 20 % del patrimonio neto. Puede invertir hasta el 20 % de su patrimonio neto en valores convertibles, incluidas las obligaciones contingentes convertibles, y hasta el 20 % en instrumentos titulizados globales. Aunque el Producto puede invertir hasta el 30 % de su patrimonio neto en valores de renta fija con una calificación inferior al grado de inversión, no existe una calificación mínima para los valores de renta fija en los que puede invertir. El Producto puede invertir en valores con cualquier tipo de vencimiento o capitalización bursátil. Puede invertir hasta un 30 % de su patrimonio neto en valores de emisores de países de mercados emergentes. El Producto puede invertir hasta el 5 % de su patrimonio neto en títulos de renta fija que cotizan en el mercado interbancario de bonos de China mediante el acceso mutuo al mercado de deuda entre China continental y Hong Kong. Puede invertir en valores disponibles en ofertas públicas iniciales, valores que se rigen por la Norma 144A y valores contemplados en el Reglamento S. El Producto no podrá invertir más del 10 % de su patrimonio neto en OIC. El Producto puede invertir hasta un tercio de su patrimonio neto en valores distintos de los descritos anteriormente.
- El Producto puede utilizar instrumentos derivados para obtener exposición o cobertura para los activos.
- Los ingresos percibidos por el Producto se reinvierten.
- **Los accionistas podrán reembolsar sus acciones, previa solicitud, en cualquier día hábil de Luxemburgo a las 13:30 horas.**

Inversor minorista al que va dirigido El Fondo es apropiado para inversores institucionales y minoristas que buscan una exposición diversificada a los mercados de renta variable y renta fija globales, que pueden prescindir del capital invertido en un horizonte a largo plazo, que pueden aceptar pérdidas temporales y que pueden tolerar la volatilidad.

Información práctica

- **Depositorio del Producto:** Brown Brothers Harriman (Luxembourg) S.C.A.
- Puede obtenerse información adicional gratuita sobre el Producto (incluidas versiones en inglés del folleto completo, los informes y las cuentas de toda la SICAV), y sobre el procedimiento de canje de acciones entre Subfondos, en el domicilio social de la Sociedad de Gestión o del Agente de Administración. El precio por acción del Subfondo puede obtenerse en el domicilio social de la Sociedad de Gestión o del Agente de Administración.
- Puede encontrar más información acerca de la política de remuneración en www.im.natixis.com y existen copias impresas disponibles de forma gratuita previa solicitud.
- **Canje de acciones:** Todos los Subfondos de la SICAV están segregados por ley. Usted no tiene la oportunidad de canjear sus acciones por acciones de otro Subfondo del Fondo. Sin embargo, es posible que tenga la opción de reembolsar sus acciones de este Subfondo y, a continuación, suscribir acciones de otro Subfondo. Para obtener más información, puede consultar el folleto del Producto.
- **Fiscalidad:** El Producto puede estar sujeto a regímenes de tributación específicos en Luxemburgo. Dependiendo de cuál sea su país de residencia, esto podría incidir sobre su inversión. Si desea obtener más información, contacte con un asesor.

¿Qué riesgos corro y qué podría obtener a cambio?



Hemos clasificado este Producto en la clase de riesgo 3 en una escala de 7, en la que 3 significa un riesgo medio bajo. Esta evaluación califica la posibilidad de sufrir pérdidas en rentabilidades futuras como media baja y la probabilidad de que una mala coyuntura de mercado influya en nuestra capacidad de pagarle como improbable.

Otros riesgos de importancia significativa para el Producto no incluidos en el indicador resumido de riesgo son los siguientes: riesgo de crédito, riesgo de liquidez, riesgo de contraparte, riesgo de las técnicas de gestión y riesgo de Bond Connect.

Este Producto no incluye ninguna protección frente a la evolución futura del mercado, por lo que podría perder la totalidad o una parte de su inversión.

Escenarios de rentabilidad

Las cifras presentadas incluyen todos los costes del Producto propiamente dicho, pero es posible que no incluyan todos los costes que usted deba pagar a su asesor o distribuidor. Las cifras no tienen en cuenta su situación fiscal personal, que también puede influir en la cantidad que reciba.

Lo que obtenga de este Producto dependerá de la evolución futura del mercado, la cual es incierta y no puede predecirse con exactitud.

Los escenarios desfavorable, moderado y favorable que se muestran son ilustraciones basadas en la rentabilidad más baja, media y más alta del Producto y de un sustitutivo adecuado durante los últimos 10 años. Los mercados podrían evolucionar de manera muy distinta en el futuro. El escenario de tensión muestra lo que usted podría recibir en circunstancias extremas de los mercados.

Período de mantenimiento recomendado: 5 años		En caso de salida	
Ejemplo de inversión: 10 000 EUR		después de 1 año	después de 5 años
Escenarios			
Mínimo			
Este Producto no incluye ninguna garantía, por lo que podría perder parte o la totalidad de su inversión.			
Tensión	Lo que podría recibir tras deducir los costes	5270 EUR	5860 EUR
	Rendimiento medio cada año	-47,3 %	-10,1 %
Desfavorable (*)	Lo que podría recibir tras deducir los costes	8490 EUR	9880 EUR
	Rendimiento medio cada año	-15,1 %	-0,2 %
Moderado (*)	Lo que podría recibir tras deducir los costes	10 210 EUR	13 150 EUR
	Rendimiento medio cada año	2,1 %	5,6 %
Favorable (*)	Lo que podría recibir tras deducir los costes	12 180 EUR	14 880 EUR
	Rendimiento medio cada año	21,8 %	8,3 %

(*) Este tipo de escenario se produjo para una inversión (con respecto al sustitutivo: 60% MSCI ACWI NET TOTAL RETURN USD INDEX, 40% BLOOMBERG GLOBAL AGGREGATE INDEX TR EUR) entre marzo de 2024 y mayo de 2025 para el escenario desfavorable, entre enero de 2016 y enero de 2021 para el escenario moderado, y entre marzo de 2020 y marzo de 2025 para el escenario favorable.

¿Qué pasa si Natixis Investment Managers International no puede pagar?

Los activos del Producto están custodiados por Brown Brothers Harriman (Luxembourg) S.C.A., en calidad de depositario del Producto. En caso de insolvencia de Natixis Investment Managers International, los activos del Producto no se verán afectados. Sin embargo, en caso de insolvencia del Depositario, existe un riesgo potencial de pérdida financiera. No obstante, este riesgo se mitiga en cierta medida por el hecho de que la ley y el reglamento exigen al Depositario segregar sus propios activos de los activos del Producto.

En caso de incumplimiento del Depositario, existe un régimen de compensación o garantía para los inversores por ley.

¿Cuáles son los costes?

La persona que le asesore sobre este producto o se lo venda puede cobrarle otros costes. En tal caso, esa persona le facilitará información acerca de estos costes y de la incidencia que tienen en su inversión.

Costes a lo largo del tiempo

Los cuadros muestran los importes que se detraen de su inversión para cubrir diferentes tipos de costes. Estos importes dependen de cuánto invierte, de cuánto tiempo mantiene el Producto y de lo buenos que sean los resultados del Producto. Los importes indicados aquí ilustran un ejemplo de inversión de una determinada cuantía durante diferentes períodos de inversión posibles. Hemos partido de los siguientes supuestos:

- El primer año recuperaría usted el importe invertido (rendimiento anual del 0 %). En relación con los demás períodos de mantenimiento, hemos supuesto que el Producto evoluciona tal como muestra el escenario moderado.
- Se invierten 10 000 EUR.

	En caso de salida después de 1 año	En caso de salida después de 5 años
Costes totales	402 EUR	878 EUR
Incidencia anual de los costes (*)	4,1 %	1,7 % cada año

(*) Refleja la medida en que los costes reducen su rendimiento cada año a lo largo del período de mantenimiento. Por ejemplo, muestra que, en caso de salida al término del período de mantenimiento recomendado, el rendimiento medio que se prevé que obtendrá cada año será del 7,3 % antes de deducir los costes y del 5,6 % después de deducir los costes.

Es posible que compartamos parte de los costes con la persona que le vende el Producto para cubrir los servicios que le presta. El importe le será comunicado. Estas cifras incluyen la comisión de distribución máxima que puede cobrar la persona que le vende el Producto y que asciende a 63 EUR. Esta persona le informará de la comisión de distribución real.

Composición de los costes

Costes únicos de entrada o salida		En caso de salida después de 1 año
Costes de entrada	3,00 % del importe invertido. Se trata de la cantidad máxima que se le cobrará. La persona que le venda el Producto le comunicará cuánto se le cobrará realmente.	Hasta 300 EUR
Costes de salida	No cobramos una comisión de salida.	Ninguna
Costes corrientes detraídos cada año		
Comisiones de gestión y otros costes administrativos o de funcionamiento	1,00 %	97 EUR
	La cifra de costes corrientes se basa en los gastos del ejercicio finalizado a diciembre de 2024. Esta cifra puede variar de un año a otro.	
Costes de operación	0,05 % del valor de su inversión al año. Se trata de una estimación de los costes en que incurrimos al comprar y vender las inversiones subyacentes del Producto. El importe real variará en función de la cantidad que compremos y vendamos.	5 EUR
Costes accesorios detraídos en condiciones específicas		
Comisiones de rendimiento	No se aplica ninguna comisión de rendimiento a este Producto.	Ninguna

Un inversor que lleve a cabo demasiadas negociaciones o utilice prácticas de «market timing» puede verse obligado a pagar un cargo de hasta el 2 %.

¿Cuánto tiempo debo mantener la inversión, y puedo retirar dinero de manera anticipada?

Período de mantenimiento recomendado: 5 años

Esta duración corresponde al período durante el cual debe mantener su inversión en el Producto para obtener una rentabilidad potencial y minimizar el riesgo de pérdidas. Esta duración está vinculada a la combinación de activos, el objetivo de gestión y la estrategia de inversión de su Producto.

Puede solicitar la venta de su Producto todos los días. Puede recibir un importe inferior al esperado si hace efectivo el Producto antes del período de mantenimiento recomendado. El período de mantenimiento recomendado es una estimación y no debe tomarse como garantía ni como indicación del rendimiento, la rentabilidad ni niveles de riesgo futuros.

¿Cómo puedo reclamar?

Natixis Investment Managers International únicamente incurrirá en responsabilidad por las declaraciones contenidas en el presente documento que resulten engañosas, inexactas o incoherentes con respecto a las correspondientes partes del folleto del Producto. Si desea presentar una reclamación acerca del Producto o el asesor o agente comercial del Producto, puede enviar un correo electrónico a la dirección de atención al cliente (ClientServicingAM@natixis.com) o escribir a Natixis Investment Managers International, en la dirección: 43 avenue Pierre Mendès France - 75648 Paris Cedex 13.

Otros datos de interés

La información sobre la rentabilidad histórica del Producto está disponible en: https://priips.im.natixis.com/past_performance?id=LU2596536818. Los datos de la rentabilidad histórica hacen referencia al último año.

Los cálculos mensuales de los escenarios de rentabilidad anterior del Producto están disponibles en: https://priips.im.natixis.com/past_performance_scenario?id=LU2596536818.

Si este producto se usa como parte de un producto «unit linked» de un contrato de seguro de vida o similar, la información adicional de dicho contrato (como los costes del contrato, que no se incluyen en los costes indicados en este documento; información sobre cómo y con quién ponerse en contacto para presentar una reclamación sobre el contrato, y lo que ocurre en caso de que la compañía aseguradora no pueda pagar) debe presentarse en el documento de datos fundamentales del contrato emitido por su aseguradora, corredor o cualquier otro intermediario de seguros, de conformidad con su obligación legal.