

## Finalidad

Este documento le proporciona información fundamental que debe conocer sobre este Producto de inversión. No se trata de material comercial. Es una información exigida por ley para ayudarle a comprender la naturaleza, los riesgos, los costes y los beneficios y pérdidas potenciales de este Producto y para ayudarle a compararlo con otros Productos.

## Producto

### Seeyond Multi Asset Conservative Growth Fund Un Subfondo de Natixis AM Funds RE/D (EUR) (ISIN: LU0935228931)

Este Producto está gestionado por Natixis Investment Managers International, que forma parte del Grupo BPCE, que está autorizado en Luxemburgo y regulado por la Autorité des Marchés Financiers. Este Producto está autorizado en Luxemburgo y está regulado por la Commission de Surveillance du Secteur Financier. Para obtener más información sobre este Producto, consulte [www.im.natixis.com](http://www.im.natixis.com) o llame al +33 1 78 40 98 40.

**El presente documento de datos fundamentales es exacto a 04/12/2023.**

## ¿Qué es este Producto?

**Tipo** Este Producto es un Fondo OICVM. Este Producto es un Subfondo de una Luxembourg Société d'Investissement à Capital Variable. El Producto se rige por la Parte I de la Ley de Luxemburgo de 17 de diciembre de 2010 en su versión modificada.

**Plazo** Este Producto no tiene una fecha de vencimiento específica. Sin embargo, este Producto podría disolverse o fusionarse; en cuyo caso se le informará por cualquier medio apropiado aprobado por el reglamento.

**Objetivos** El objetivo de inversión del Producto es superar en más de un 3,50 % el ESTER (tipo de interés a corto plazo del euro), capitalizado a diario, durante el período de inversión mínimo recomendado de tres años, con un objetivo de volatilidad a un año basado en datos semanales comprendido entre el 3 % y el 5 %.

- El Producto se gestiona de forma activa. Su rentabilidad se podrá comparar con la del Índice de referencia. En la práctica, es probable que la cartera incluya componentes del Índice de referencia, pero el gestor de inversiones tiene plena discreción para seleccionar los valores siempre y cuando respete los límites dispuestos en la política de inversión del Producto. Sin embargo, no tiene por objeto reproducir dicho Índice de referencia y, por lo tanto, puede desviarse significativamente del mismo.
- El Valor de referencia puede utilizarse para determinar la comisión de rendimiento que posiblemente se impondrá.
- El Producto incorpora un enfoque que incluye criterios medioambientales, sociales y de gobernanza (ESG). Asimismo, promueve dichos criterios ESG de conformidad con el artículo 8 del Reglamento (UE) 2019/2088 sobre la divulgación de información relativa a la sostenibilidad en el sector de los servicios financieros (SFDR, por sus siglas en inglés). No tiene un objetivo de sostenibilidad, pero puede invertir en parte en activos con un objetivo de sostenibilidad, según se define en la clasificación de la UE. La estrategia de inversión consiste en una asignación dinámica a través de múltiples clases de activos con un objetivo de volatilidad semanal anualizada de entre el 3 % y el 5 %: renta variable, bonos y obligaciones, instrumentos del mercado monetario y monedas, incluyendo los mercados emergentes. La construcción de la cartera combina criterios no financieros mediante opciones de inversión guiadas por la aplicación de criterios ESG, así como consideraciones financieras mediante una gestión dinámica de la exposición. El objetivo del enfoque no financiero aplicado es priorizar la financiación de los mejores operadores (corporativos o soberanos) en cuanto a cuestiones ESG globales, con especial atención al impacto climático. Al menos el 90 % del patrimonio neto de la cartera se somete a un análisis ESG. Las acciones se seleccionan con el objetivo de obtener exposición al mercado y cumplir los criterios ESG. Para cada clase de activos, la construcción de la cartera se basa en una política de exclusión y en un enfoque denominado «relativo». Inversiones en renta variable. Se aplica una política de exclusión por la cual se excluyen, entre otras, empresas que participan en actividades relacionadas con las minas antipersona o bombas de racimo, o empresas que presentan controversias o que incumplen gravemente los Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas. El primer objetivo no financiero de la estrategia de inversión en renta variable global que mejora la puntuación ESG es, precisamente, mejorar la calificación ESG general de la cartera en comparación con la del universo de inversión, del que se excluye el 20 % de las empresas con la calificación más baja. El segundo objetivo es mejorar un indicador relacionado con el clima y otro relacionado con la buena gobernanza. Límite del enfoque adoptado: La tabla de asignación basada en las calificaciones ESG puede verse influida por parte de la información proporcionada por proveedores externos. Inversiones en bonos y obligaciones soberanos. Se aplica una política de exclusión para reducir el universo de inversión en bonos y obligaciones del Estado, en función de criterios no financieros, reglamentarios o normativos, así como en relación con su calificación ESG. El primer objetivo de la estrategia de inversión en bonos soberanos que mejora el indicador no financiero es mejorar la puntuación ESG general de la cartera en comparación con la del universo de inversión tras someterse al filtro de nuestra política de exclusión. El segundo objetivo de mejora del indicador no financiero es mejorar la intensidad de carbono y la calidad de la gobernanza. El universo de inversión de la clase de activos «renta variable global» se define con arreglo al MSCI World Index.
- El Producto invierte hasta el 100 % de su patrimonio neto en valores de renta variable, bonos y obligaciones e instrumentos del mercado monetario a nivel global, incluidos los mercados emergentes. El universo de inversión de la clase de activos «bonos y obligaciones globales» está compuesto por los mercados globales de bonos y obligaciones del Estado de todo el mundo, sin limitación geográfica. Se define por la combinación de un universo estratégico y un universo de diversificación táctica. El objetivo de asignación de bonos y obligaciones del Estado globales es del 60 %. La duración modificada puede oscilar entre 0 y 8. Exposición máxima (como % del patrimonio neto): hasta un 40 % a renta variable global, incluido un 20 % a renta variable de mercados emergentes; hasta un 20 % a bonos y obligaciones de mercados emergentes; hasta el 100 % a monedas distintas al euro.
- El Producto puede utilizar derivados con fines de cobertura e inversión.
- Los ingresos percibidos por el Producto se distribuyen.
- **Los accionistas podrán reembolsar sus acciones, previa solicitud, en cualquier día hábil tanto de Francia como de Luxemburgo antes de las 13:30 horas.**

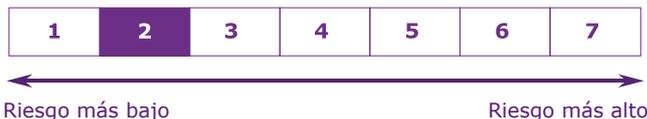
**Inversor minorista al que va dirigido** El Producto es adecuado para inversores minoristas e institucionales que buscan diversificar sus inversiones con una exposición global a valores de renta variable, bonos y obligaciones, y monedas; que pueden prescindir del capital invertido durante al menos 3 años, y que pueden aceptar pérdidas de capital.

## Información práctica

- **Depositorio del Producto:** Brown Brothers Harriman (Luxembourg) S.C.A
- Puede obtenerse información adicional gratuita sobre el Producto (incluidas versiones en inglés del folleto completo, los informes y las cuentas de toda la SICAV), y sobre el procedimiento de canje de acciones entre Subfondos, en el domicilio social de la Sociedad de Gestión o del Agente de Administración. El precio por acción del Subfondo puede obtenerse en el domicilio social de la Sociedad de Gestión o del Agente de Administración.
- Puede encontrar más información acerca de la política de remuneración en [www.im.natixis.com](http://www.im.natixis.com) y existen copias impresas disponibles de forma gratuita previa solicitud.
- **Canje de acciones:** Todos los Subfondos de la SICAV están segregados por ley. Usted no tiene la oportunidad de canjear sus acciones por acciones de otro Subfondo del Fondo. Sin embargo, es posible que tenga la opción de reembolsar sus acciones de este Subfondo y, a continuación, suscribir acciones de otro Subfondo. Para obtener más información, puede consultar el folleto del Producto.
- **Fiscalidad:** El Producto puede estar sujeto a regímenes de tributación específicos en Luxemburgo. Dependiendo de cuál sea su país de residencia, esto podría incidir sobre su inversión. Si desea obtener más información, contacte con un asesor.

## ¿Qué riesgos corro y qué podría obtener a cambio?

### Indicador de riesgo



El indicador de riesgo presupone que usted mantendrá el Producto durante 3 años.

El indicador resumido de riesgo es una guía del nivel de riesgo de este Producto en comparación con otros Productos. Muestra las probabilidades de que el Producto pierda dinero debido a la evolución de los mercados o porque no podamos pagarle.

Hemos clasificado este Producto en la clase de riesgo 2 en una escala de 7, en la que 2 significa un riesgo bajo. Esta evaluación califica la posibilidad de sufrir pérdidas en rentabilidades futuras como baja y la probabilidad de que una mala coyuntura de mercado influya en nuestra capacidad de pagarle como muy improbable.

**Tenga presente el riesgo de cambio. La moneda de este Producto puede ser diferente a la de su país. Como puede recibir pagos en la moneda de este Producto y no en la de su país, el rendimiento final que reciba dependerá del tipo de cambio entre ambas monedas. Este riesgo no se tiene en cuenta en el indicador indicado anteriormente.**

Otros riesgos de importancia significativa para el Producto no incluidos en el indicador resumido de riesgo son los siguientes: Riesgo de crédito, riesgo de contraparte, riesgo de las técnicas de gestión.

Este Producto no incluye ninguna protección frente a la evolución futura del mercado, por lo que podría perder la totalidad o una parte de su inversión.

### Escenarios de rentabilidad

Las cifras presentadas incluyen todos los costes del Producto propiamente dicho, pero es posible que no incluyan todos los costes que usted deba pagar a su asesor o distribuidor. Las cifras no tienen en cuenta su situación fiscal personal, que también puede influir en la cantidad que reciba.

**Lo que obtenga de este Producto dependerá de la evolución futura del mercado, la cual es incierta y no puede predecirse con exactitud.**

**Los escenarios desfavorable, moderado y favorable que se muestran son ilustraciones basadas en la rentabilidad más baja, media y más alta del Producto y de un valor de referencia adecuado durante los últimos 10 años. Los mercados podrían evolucionar de manera muy distinta en el futuro. El escenario de tensión muestra lo que usted podría recibir en circunstancias extremas de los mercados.**

Período de mantenimiento recomendado: 3 años		En caso de salida después de 1 año	En caso de salida después de 3 años
Ejemplo de inversión: 10 000 EUR			
<b>Escenarios</b>			
<b>Mínimo</b> Este Producto no incluye ninguna garantía, por lo que podría perder parte o la totalidad de su inversión.			
<b>Tensión</b>	<b>Lo que podría recibir tras deducir los costes</b>	<b>8090 EUR</b>	<b>8370 EUR</b>
	Rendimiento medio cada año	-19,1 %	-5,8 %
<b>Desfavorable (*)</b>	<b>Lo que podría recibir tras deducir los costes</b>	<b>8810 EUR</b>	<b>8670 EUR</b>
	Rendimiento medio cada año	-11,9 %	-4,6 %
<b>Moderado (*)</b>	<b>Lo que podría recibir tras deducir los costes</b>	<b>9700 EUR</b>	<b>9610 EUR</b>
	Rendimiento medio cada año	-3,0 %	-1,3 %
<b>Favorable (*)</b>	<b>Lo que podría recibir tras deducir los costes</b>	<b>10 440 EUR</b>	<b>10 510 EUR</b>
	Rendimiento medio cada año	4,4 %	1,7 %

(\*) Este tipo de escenario se produjo para una inversión (en referencia con el valor de referencia: 100% EONIA/ESTR Capitalized) entre 2013 y 2016 para el escenario desfavorable, entre 2015 y 2018 para el escenario moderado, y entre 2018 y 2021 para el escenario favorable.

## ¿Qué pasa si Natixis Investment Managers International no puede pagar?

Los activos del Producto están custodiados por Brown Brothers Harriman (Luxembourg) S.C.A, en calidad de depositario del Producto. En caso de insolvencia de Natixis Investment Managers International, los activos del Producto no se verán afectados. Sin embargo, en caso de insolvencia del Depositario, existe un riesgo potencial de pérdida financiera. No obstante, este riesgo se mitiga en cierta medida por el hecho de que la ley y el reglamento exigen al Depositario segregar sus propios activos de los activos del Producto.

En caso de incumplimiento del Depositario, existe un régimen de compensación o garantía para los inversores por ley.

## ¿Cuáles son los costes?

La persona que le asesore sobre este producto o se lo venda puede cobrarle otros costes. En tal caso, esa persona le facilitará información acerca de estos costes y de la incidencia que tienen en su inversión.

### Costes a lo largo del tiempo

Los cuadros muestran los importes que se deducen de su inversión para cubrir diferentes tipos de costes. Estos importes dependen de cuánto invierte, de cuánto tiempo mantiene el Producto y de lo buenos que sean los resultados del Producto. Los importes indicados aquí ilustran un ejemplo de inversión de una determinada cuantía durante diferentes períodos de inversión posibles. Hemos partido de los siguientes supuestos:

- El primer año recuperaría usted el importe invertido (rendimiento anual del 0 %). En relación con los demás períodos de mantenimiento, hemos supuesto que el Producto evoluciona tal como muestra el escenario moderado.
- Se invierten 10 000 EUR.

	En caso de salida después de 1 año	En caso de salida después de 3 años
<b>Costes totales</b>	436 EUR	904 EUR
<b>Incidencia anual de los costes (*)</b>	4,4 %	3,1 % cada año

(\*) Refleja la medida en que los costes reducen su rendimiento cada año a lo largo del período de mantenimiento. Por ejemplo, muestra que, en caso de salida al término del período de mantenimiento recomendado, el rendimiento medio que se prevé que obtendrá cada año será del 1,8 % antes de deducir los costes y del -1,3 % después de deducir los costes.

Es posible que compartamos parte de los costes con la persona que le vende el Producto para cubrir los servicios que le presta. El importe le será comunicado. Estas cifras incluyen la comisión de distribución máxima que puede cobrar la persona que le vende el Producto y que asciende a 99 EUR. Esta persona le informará de la comisión de distribución real.

### Composición de los costes

Costes únicos de entrada o salida		En caso de salida después de 1 año
<b>Costes de entrada</b>	2,00 % del importe invertido. Se trata de la cantidad máxima que se le cobrará. La persona que le venda el Producto le comunicará cuánto se le cobrará realmente.	Hasta 200 EUR
<b>Costes de salida</b>	No cobramos una comisión de salida.	Ninguna
<b>Costes corrientes deducidos cada año</b>		
<b>Comisiones de gestión y otros costes administrativos o de funcionamiento</b>	1,74 % La cifra de costes corrientes se basa en los gastos del ejercicio finalizado a junio de 2022. Esta cifra puede variar de un año a otro.	170 EUR
<b>Costes de operación</b>	0,07 % del valor de su inversión al año. Se trata de una estimación de los costes en que incurrimos al comprar y vender las inversiones subyacentes del Producto. El importe real variará en función de la cantidad que compremos y vendamos.	7 EUR
<b>Costes accesorios deducidos en condiciones específicas</b>		
<b>Comisiones de rendimiento</b>	20,0 % de la rentabilidad que supere el índice de referencia +3,5 % 0,61 % del valor de su inversión al año. El importe real variará en función de lo buenos que sean los resultados de su inversión. La estimación de los costes agregados anterior incluye la media de los últimos 5 años.	59 EUR

Un inversor que lleve a cabo demasiadas negociaciones o utilice prácticas de market timing puede verse obligado a pagar un cargo de hasta el 2 %.

## ¿Cuánto tiempo debo mantener la inversión, y puedo retirar dinero de manera anticipada?

### Período de mantenimiento recomendado: 3 años

Esta duración corresponde al período durante el cual debe mantener su inversión en el Producto para obtener una rentabilidad potencial y minimizar el riesgo de pérdidas. Esta duración está vinculada a la combinación de activos, el objetivo de gestión y la estrategia de inversión de su Producto.

Puede solicitar la venta de su Producto todos los días. Puede recibir un importe inferior al esperado si hace efectivo el Producto antes del período de mantenimiento recomendado. El período de mantenimiento recomendado es una estimación y no debe tomarse como garantía ni como indicación del rendimiento, la rentabilidad ni niveles de riesgo futuros.

## ¿Cómo puedo reclamar?

Natixis Investment Managers International únicamente incurrirá en responsabilidad por las declaraciones contenidas en el presente documento que resulten engañosas, inexactas o incoherentes con respecto a las correspondientes partes del folleto del Producto. Si desea presentar una reclamación acerca del Producto o el asesor o agente comercial del Producto, puede enviar un correo electrónico a la dirección de atención al cliente (ClientServicingAM@natixis.com) o escribir a Natixis Investment Managers International, en la dirección: 43 avenue Pierre Mendès France - 75648 Paris Cedex 13.

## Otros datos de interés

La información sobre la rentabilidad histórica del Producto está disponible en [https://priips.im.natixis.com/past\\_performance?id=LU0935228931](https://priips.im.natixis.com/past_performance?id=LU0935228931). Los datos de la rentabilidad histórica hacen referencia a los últimos 7 años.

Los cálculos mensuales previos del escenario de rentabilidad del Producto están disponibles en [https://priips.im.natixis.com/past\\_performance\\_scenarioid=LU0935228931](https://priips.im.natixis.com/past_performance_scenarioid=LU0935228931).

Si este producto se usa como parte de un producto «unit linked» de un contrato de seguro de vida o similar, la información adicional de dicho contrato (como los costes del contrato, que no se incluyen en los costes indicados en este documento; información sobre cómo y con quién ponerse en contacto para presentar una reclamación sobre el contrato, y lo que ocurre en caso de que la compañía aseguradora no pueda pagar) debe presentarse en el documento de datos fundamentales del contrato emitido por su aseguradora, corredor o cualquier otro intermediario de seguros, de conformidad con su obligación legal.